



レシピ考案：JA岩手ふるさと女性部



ヴェールをまとった唐揚げ

JA全国女性協×JA全農の共同企画「どんぶり47プロジェクト」にて、岩手県代表に選ばれたどんぶりレシピをご紹介します！
衣に一工夫をした風味の良いから揚げに、JA岩手ふるさと管内産のプチヴェールを添えました。

- 材料(4人分)
- ごはん…4人分
 - 鶏もも肉…200g
 - 酒…大さじ1
 - 醤油…大さじ2
 - 削り節…20g
 - 片栗粉…適量
 - サラダ油…適量
 - 卵…2個
 - マヨネーズ…大さじ2
 - プチヴェール…12個程度
 - 塩…少量
 - 塩コショウ…適量
 - パプリカ…適量

- 作り方
- ①から揚げは鶏もも肉200gを12切れに切り、酒・醤油・削り節で味付け。味がなじんだら片栗粉をまぶし、油で揚げる。
 - ②ポリエチレン袋に卵2個を割り入れ、マヨネーズを入れて袋の上からよく揉む。空気を抜いて袋の上の方でしっかり縛る。
 - ③鍋に湯を沸かし、②の袋を入れる(5分ほどでひっくり返し、まんべんなく加熱する)。
 - ④③の鍋に塩を入れ、同じ鍋でプチヴェールを茹で、塩コショウで味付けする。
 - ⑤卵の袋を取り出し、袋の上からよく揉み、そぼろ状にする。
 - ⑥どんぶりにご飯を入れ、卵のそぼろ・から揚げ・プチヴェール・薄くスライスしたパプリカをのせる。

純情産地発 KLARA vol.837 2019 4 クラアラ



contents

Let's try cooking 02

平成31年度 全農岩手県本部編成表 08

特集
平成31年度(第49年度)事業計画 03

今次3か年(平成28~30年度)
純情産地確立「栄」プランの総括について 10

特集 平成31年度(第49年度)事業計画

「平成31年4月から平成32年3月」

I. 重点実施策(岩手県本部)

本県の農業生産は、高齢化や後継者不足により農業就業人口の減少、耕作放棄地の増加と農家生産基盤の弱体化がすすんでいます。一方、集落営農組織化・法人化等により規模拡大が進展し、農家二戸あたりの販売額は大きく伸びています。

今次3か年(31~33年度)は、30年11月に開催された第45回JA岩手県大会の決議をふまえて、①純情産地いわたの生産基盤拡充②県産農畜産物の販売力強化③生産者手取り最大化に向けたトータルコスト低減を柱とする5年後・10年後を見据えた新たな事業プランを策定し、組合員とともに食と農を通じた豊かな地域社会を築くための機能発揮に力点を置き、事業推進をはかります。

あわせて、「2019ラグビーワールドカップ釜石開催」「2020東京オリンピック・パラリンピック競技大会」を契機としたGAP認証取得による生産工程の可視化、訪日外国人旅行者に対する県産農畜産物の情報発信等、新たな事業領域への取り組みを強化します。また、多様化する組合員および会員JAからの要望・事業環境の変化に対し、柔軟かつスピード感をもって対応する事業運営をおこないます。

1. 純情産地いわたの生産基盤拡充

- (1) 営農支援部の新設による販売購買部門が一体となった施策の実践
- (2) 米穀推進センターの新設によるJAと一体となった販売を起点とした適正な「米」「麦」「大豆」の作付配置の実践・集荷推進の強化
- (3) 園芸基盤拡大の前提となる農業労働力の確保支援と反収向上施策の実践
- (4) 借り腹事業を核とした「和牛」の県内貫生産システム体系の拡大と水平展開
- (5) スマート農業(ドローン・ICT・AI等)および農作業の省力化に寄与する技術の普及強化

2. 県産農畜産物の販売力強化

- (1) 消費地販売部におけるマーケティング機能・産地提案力・情報発信力の強化



- (2) 生産者の経営安定化に寄与する契約取引・買取販売の拡大
 - (3) 米穀事業における新たな事業方式の構築と生産者への提案力の強化
 - (4) 園芸事業における重点市場・重点量販店に対する、JA間・集荷場間の連携強化等「オールいわた」としての責任供給体制強化
 - (5) いわた牛のブランド力強化による付加価値販売の実践
 - (6) いわた純情豚における「産地提携事業強化」による新規取引先の開拓・銘柄のブランド力向上
 - (7) 直営飲食店舗を起点とした県産農畜産物のPR強化、およびインバウンド需要の取り込み
 - (8) JAタウン・ふるさと納税支援業務等、eコマース事業の強化
 - (9) 各種スポーツ大会への協賛と食育活動を通じた「純情産地いわた」ファンの拡大
 - (10) 全農グループ体系的な輸出体制をベースとした、岩手県産農畜産物の海外販路の開拓と確保(いわた牛米りんごりんどう等)
- ### 3. 生産者手取り最大化に向けたトータルコスト低減
- (1) モデル経営体で実証されたトータルコスト低減技術の県内水平展開による普及拡大
 - (2) BB肥料・大型規格農薬規格統一・二段ボールの供給拡大による生産資材コストの低減・農業生産の効率化
 - (3) 機能厳選トラクターの供給拡大・農機基幹整備センター稼働率向上・レンタル農機利用拡大による農機具費低減

4. JAへの支援強化

- (1) JAが取り組む自己改革をサポートするための機能強化
 - (2) JA経営基盤強化に資する支援
 - (3) 農林中央金庫・JAいわたグループ農業担い手サポートセンター等と連携した総合的なJA事業サポートの実践
- ### 5. 豊かな地域社会づくりへの支援
- 電力事業の新規取扱とホームエネルギー事業(電気・灯油・LPガス)の推進強化

II. 部門別実施具体策ならびに行動計画

営農支援部

- 「3か年(31~33年度)基本方針」
- 関係機関と一体となった総合的な営農支援の実践
- 農家手取り最大化実践メニューの拡充および県内水平展開の実践
- GAPおよびスマート農業の普及推進
- 食の安全・安心を担保する取り組みの継続

【実施具体策】

新設部署として、JAが取り組む自己改革・経営基盤強化に向けた取り組みをサポートするための総合窓口機能・大型生産者対応を担います。

地域実態を踏まえた生産振興・農業労働力の確保・反収向上による手取り増・JA経済事業の利用拡大等、JA個別に作成した「営農支援メニュー」をJA岩手県中央会等、関係機関と一体となって取り組みます。

大型生産者の所得増大・農業生産の拡大へ寄与する取り組みとしては、前期3か年においてモデル2JA(新しいいわたで中央で先行して取り組んだ「農家手取り最大化実践メニュー」で得た成果を水平展

今次3か年(平成28~30年度) 純情産地確立「栄」プランの総括について

はじめに
前期3か年(平成28年~平成30年)は、平成27年に開催された「第44回JA岩手県大会」の決議に基づき、「農家組合員の所得増大」と「農業生産の拡大」に向けた『純情産地確立「栄」プラン』を実践してきました。今回は、3か年の総括についてご紹介いたします。

| 部門 | 行動計画 | 組合員メリット | 年度 | 数値目標 | 実績(30年度は見直し) | 3年間還元額 |
|-------|--------------------------------------|--|----|---|---|---------|
| 米穀部 | □確実な販売実践に向けたマーケットイン | ■実需者との事前契約数量の拡大により安定生産・販売を実現し、組合員の安定収益確保 | 28 | 【事前契約】72,000ト(28年産) | 90,404ト(28年産) | *** |
| | | | 29 | 【事前契約】92,000ト(29年産) 【買取数量】10,000ト(29年産) 【契約栽培】30,000ト(30年産) | 92,400ト(29年産) 4,900ト(29年産) 30,000ト(30年産) | |
| | | | 30 | 【事前契約】93,000ト(30年産) 【買取数量】10,000ト(30年産) 【契約栽培】30,000ト(31年産) | 91,558ト(30年産) 19,998ト(30年産) 30,460ト(31年産) | |
| | □流通コスト低減 ※26年産共計経費基準(1,240円/60kg) | ■共同計算販売等の費用圧縮による生産者手取りの最大化 | 28 | 【流通コスト】1,200円/60kg(28年産) | 1,197円/60kg(28年産) | 約365百万円 |
| | | | 29 | 【流通コスト】1,150円/60kg(29年産) | 1,152円/60kg(29年産) | |
| | | | 30 | 【流通コスト】1,120円/60kg(30年産) | 1,120円/60kg(30年産) | |
| 園芸部 | □園芸品目買取販売の拡大(野菜・果実) | ■シーズン価格や下限価格設定での買取による生産者所得の安定 ■新規園芸品目栽培者の栽培開始にかかるハードルの低減 | 28 | 【野菜】300百万円 【果実】200百万円 | 【野菜】233百万円 【果実】207百万円 | *** |
| | | | 29 | 【野菜】470百万円 【果実】230百万円 | 【野菜】443百万円 【果実】304百万円 | |
| | | | 30 | 【野菜】500百万円 【果実】332百万円 | 【野菜】542百万円 【果実】400百万円 | |
| | □園芸品目買取販売の拡大(花・乾椎茸) | ■花き 不要期の安定収益確保 ■乾椎茸 買取による生産者所得の向上 | 28 | 【花き】10百万円 【乾椎茸】30百万円 | 【花き】19百万円 【乾椎茸】39百万円 | *** |
| | | | 29 | 【花き】30百万円 【乾椎茸】40百万円 | 【花き】26百万円 【乾椎茸】48百万円 | |
| | | | 30 | 【花き】350百万円 【乾椎茸】45百万円 | 【花き】23百万円 【乾椎茸】43百万円 | |
| | □加工・業務用野菜の拡大 | ■稲作等にかわる水田転換品目の導入による収益拡大 ■機械化体系による省力化 ■加工業務向け栽培体系による面積拡大での収益確保 | 28 | 【金額】550百万円 | 【金額】611百万円 | *** |
| | | | 29 | 【数量】7,200ト 【金額】660百万円 | 【数量】6,200ト 【金額】670百万円 | |
| | | | 30 | 【数量】7,100ト 【金額】700百万円 | 【数量】6,650ト 【金額】730百万円 | |
| | □青果物段ボールの規格統一によるコスト低減 | ■段ボール規格統一による資材コスト低減 | 28 | 【規格統一】4品目 | 5品目 | 約5百万円 |
| | | | 29 | 【規格統一】7品目(県域の規格統一取り組み完了) | 7品目(26~29年度で累計15品目を統一) | |
| | | | 30 | 【小菊ダンボール】1規格へ統一(6JA6規格→1規格) 【花き共通段ボール】3規格へ統一(5JA24規格→3規格) 【にんじんダンボール】標準規格1規格の設定 | 【小菊】次年度も検討継続 【花き共通】3規格へ統一 【にんじん】次年度も検討継続 | |
| 畜産酪農部 | □肉豚産地提携事業の拡充・農家手取りの向上 | ■肉豚産地提携事業に係る県内外向け分出荷頭数を確保することにより、銘柄加算金である販売プレミアを生産者へ還元する。 | 28 | 【頭数】140,000頭 | 【頭数】140,632頭 【販売 premia】57,164千円 | 約174百万円 |
| | | | 29 | 【頭数】142,000頭 【販売 premia】59,640千円 | 【頭数】134,051頭 【販売 premia】58,198千円 | |
| | | | 30 | 【頭数】142,000頭 【販売 premia】59,000千円 | 【頭数】138,600頭 【販売 premia】58,628千円 | |

| 部門 | 行動計画 | 組合員メリット | 年度 | 数値目標 | 実績(30年度は見直し) | 3年間還元額 | |
|---------------------|--|--|--|--|--|------------------|--------|
| 畜産酪農部 | □牛肉輸出事業の推進(いわて牛) | ■輸出事業を通じて牛枝肉の有利販売につなげるにより所得向上に寄与する。 | 28 | 【輸出数量】27ト | 24.4ト | 約82百万円 | |
| | | | 29 | 【輸出数量】30ト | 39ト | | |
| | | | 30 | 【輸出数量】45ト | 49ト | | |
| | □和牛繁殖基盤の維持・拡大 | ■規模拡大希望農家への増頭支援と、巡回による管理指導。 | 28 | 【緊急増頭対策事業】200頭 | 153頭 | *** | |
| | | | 29 | 【緊急増頭対策事業】150頭 【生産性向上による増頭(分娩間隔410日)】50頭 合計 200頭 | 【緊急増頭対策事業】207頭 【生産性向上による増頭】9頭 | | |
| | | | 30 | 【緊急増頭対策事業】220頭 【市場上場日齢】去勢285日 | 【緊急増頭対策事業】150頭 【市場上場日齢】去勢284日 | | |
| □借り腹事業産子の斡旋 | ■酪農家へのメリット①約260,000円/頭の副収入②分娩による、乳量確保。 ■和牛肥育農家へのメリット・200,000円/頭の素畜費の圧縮。 | 28 | 【頭数】145頭 | 85頭(内、借り腹産子6頭) | 約190百万円 | | |
| | | 29 | 【頭数】195頭 | 195頭(内、借り腹産子65頭) | | | |
| | | 30 | 【頭数】300頭 | 258頭(内、借り腹産子85頭) | | | |
| 資材部 | □稲作モデル生産者における手取りの向上(モデル生産者の手取り20%UP) ※概算金・交付金を除く手取りUP率 | ■持続可能な農業生産および安定した農業経営づくり(生産者の所得増大) | 28 | 【モデル生産者の手取りUP率】3%UP | いわて中央:4.0%UP | 平成30年度手取り20%UP達成 | |
| | | | 29 | 【モデル生産者の手取りUP率】10%UP | 全体:22.0%UP | | |
| | | | 30 | 【モデル生産者の手取りUP率】20%UP 【県下全JAにモデル経営体を設置】7経営体以上 | 全体:25.7%UP 7JAで9経営体設置 | | |
| | □BB肥料大規模農家対策の拡大による生産者へのメリット還元 | ■BB肥料4トン以上の予約受注で11,500円/ト以上の対策 ■加えて、大型車による10ト以上の直送で1,000円/トの対策加算 | 28 | 【対象数量】8,000トン 【対策額】76百万円 | 55百万円 | 約290百万円 | |
| | | | 29 | 【対象数量】8,000トン 【対策額】92百万円 | 112百万円 | | |
| | | | 30 | 【対象数量】10,000トン 【対策額】126百万円 | 123百万円 | | |
| | □農業大型規格の普及拡大 | ■大型規格品目:最大で17%程度の価格折込 ■担い手直送規格:約20%から30%の価格折込 | 28 | 【対象薬剤コスト削減予定額】81百万円 | 98百万円 | 約317百万円 | |
| | | | 29 | 【対象薬剤コスト削減予定額】106百万円 | 109百万円 | | |
| | | | 30 | 【対象薬剤コスト削減予定額】121百万円 | 110百万円 | | |
| | 農機事業部 | □農業機械維持費の低減による担い手支援 | ■農機の修理・整備機1台につき4万円の経費削減(系統レバレート:5,000円、商系レバレート:7,000円修理機単価100,000円で試算) ※レバレート:1時間当たりの修理単価 | 28 | 【修理整備費】1,800万円削減 【基幹整備センター整備台数】450台 | 1,800万円 450台 | 約63百万円 |
| | | | | 29 | 【修理整備費】2,000万円削減 【基幹整備センター整備台数】500台 | 1,852万円 516台 | |
| | | | | 30 | 【修理整備費】2,120万円削減 【基幹整備センター整備台数】530台 | 2,700万円 500台 | |
| □レンタル農機利用促進による担い手支援 | | ■6条田植機 3ha 年間2日使用の場合:年間約313,600円お得 ■6条直播機(鉄コーティング) 4ha年間2日使用の場合:年間約208,000円お得 ■じゃがいもハーベスタ 1ha 年間10日使用の場合:年間約430,000円お得 ※主要3機種1台平均で1日あたり、約100,000円お得 | 28 | 【レンタル日数】120日 | 120日 1,200万円 | 約39百万円 | |
| | | | 29 | 【レンタル日数】140日 【1日10万円 × 140日=年間:1,400万円削減】 | 140日 1,400万円 | | |
| | | | 30 | 【レンタル日数】150日 【1日10万円 × 150日=年間:1,500万円削減】 | 130日 1,300万円 | | |
| 北東北石油事業所 | □農業用軽トラックのスタッドレス安価販売 | ■営農用軽トラック用スタッドレスの安価販売により、農家の手取りを増やす取り組みに貢献する | 28 | 【本数】5,500本 | 6,210本 | 約15百万円 | |
| | | | 29 | 【本数】6,210本 【低減金額】1,553台×3,250円=5,047,250円 | 6,008本 | | |
| | | | 30 | 【本数】6,000本 | 6,154本 | | |
| 3年間の還元額 合計 | | | | 3年総額約15億円の還元 | | | |

